



## Bedre utnyttelse av ASPECT4 etter **ny** **samarbeidsavtale**

Maksimal utnyttelse av vårt ERP-system vil gi oss konkurransekraft og bidra til å effektivisere driften av Wenaas AS.

Vi har inngått en samarbeidsavtale med EDB Gruppen som skal løfte oss opp på dette nivået, sier administrerende direktør Jostein Strand i selskapet



Building value to business



Strand begynte som administrerende direktør i Wenaas den 1. mars 2008. I 2005, 2006 og 2007 opplevde selskapet en eksplosiv vekst i ordre og aktivitet. Starten på 2008 viser en svakere vekstkurve sammenliknet med fjoråret. Det skyldes bl.a. at store prosjekter som Ormen Lange og Snøhvit ble avsluttet i fjor høst. - Vi er det største selskapet i Wenaas-gruppen med 320 ansatte og 15 avdelinger. I fjor oppnådde vi en omsetning på nærmere 700 millioner kroner, sier Strand.

#### **Samarbeidsavtale**

Wenaas har benyttet ERP-systemet ASPECT4 fra EDB Gruppen siden 1997-98. - Vi har vært gjennom en vedlikeholdsfasen der vi har gjort lite for å videreutvikle systemet, sier Strand. Da vi ble en del av Kwintet for ca. 4 år siden så vi behovet for å effektivisere våre rapporteringsrutiner. Det krever mye å gå over til prosessbasert drift og bort fra manuelle rutiner. De siste årene har informasjonstilgangen i systemet vært for dårlig.

Vi har ikke investert tilstrekkelig med midler i løsningen, noe som har resultert i dårlig driftsoversikt. Derfor har vi nå inngått et treårig samarbeidsavtale med EDB Gruppen for å ta igjen etterslepet. Avtalen skal sikre at vi blir på høyde med våre argeste konkurrenter. For å nå dette målet krever det en forpliktelse fra oss som kunde og EDB Gruppen som leverandør. Vi skal jobbe målbevisst og strategisk for å overholde tidsplanene i

prosjektet. Det krever at vi bygger opp intern kompetanse slik at vi klarer å holde kontinuiteten, påpeker Strand.

#### **Svak IT-strategi**

Strand innrømmer at Wenaas har hatt en altfor svak IT-strategi. - EDB Gruppen har levert det de skal, men vi har ikke fokusert på investeringer og definert den strategiske betydningen av ERP-systemet. EDB Gruppen har så langt gjort en utmerket jobb, sier Strand, som legger til at det har vært et pågående prosjekt siden selskapets IT-sjef ble ansatt i fjor høst. - For meg er IT en av de viktigste forretningsstrategiene.

#### **Forenkling av logistikkrutinene**

- Investeringene i ERP-systemet fra EDB Gruppen vil gi et voldsomt løft på markedssiden og bedre de interne prosessene. Systemet jobber nå for oss. På innkjøp og logistikk får vi innkjøpsforslag og en helt annen dynamikk enn det vi opplevde tidligere, sier Strand. - Våre kunder krever bl.a. en rapportering på hva de har kjøpt og når transaksjonen ble utført. Vi skal være en medspiller som til enhver tid skal gi kundene tilstrekkelig dokumentasjon, sier Strand som påpeker at målet er å forenkle logistikkrutinene.

#### **Enklere grensesnitt.**

- Vil oppgraderingen av ASPECT4 Tekstil til ASPECT4 Versjon 3 bidra til dette løftet? - Med Versjon 3 vil grensesnittet bli enklere. Det vil også forbedre våre delsystemer, arbeidsflytstøtte og interne prosessstrømmer. Dette er avgjørende for å øke vår konkurransekraft. Oppgraderingen til ASPECT4 Tekstil Versjon 3 vil bidra til automatisk informasjonsoverføring til våre brukere fra pull til push, sier Strand, som mener den nye versjonen vil øke brukervennligheten. - Samtidig blir grensesnittet mer intuitivt slik at det blir lettere for brukerne å finne frem i ulike funksjoner. Vi får bedre overblikk og bruken av bl.a. WorkFlow og Cockpit-applikasjoner gir større tilgjengelighet og forbedrer arbeidsflyten.

#### **Butikkdataløsning**

- Vi får også en helintegrert butikkdataløsning som bidrar til å optimalisere butikkdriften og lagerstyring. - Det forbedrer kontrollen med varer som går inn

og ut av systemet. Ruud er den første butikken som tar i bruk løsningen. Innen utgangen av året vil de øvrige butikker ha fått tilsvarende system, understreker Strand.

#### **Raskere betjening**

- Hvilke synergieffekt vil integreringen av ASPECT4 Tekstil med butikkdataløsningen FACKTA POS ha for Wenaas? - Det vil føre til raskere betjening av våre kunder. Vi vil også få riktig prisbilde og full oversikt over varelageret. Løsningen vil frigi et årsverk pr. butikk om ikke mer. Vi vil forhåpentligvis kunne betjene våre kunder raskere enn dagens manuelle rutiner. Når varene er skannet inn får vi automatisk varelageroppdatering med oversikt over lagerbeholdningen, sier Strand. Han mener EDB Gruppen har bred kompetanse på POS og ERP. - Vi ser på dem som en viktig medspiller i å øke vår konkurransekraft og til å få state-of-the-art IT-løsninger.

#### **Nødvendig oppgradering**

- Er oppgraderingen til ASPECT4 Tekstil Versjon 3 og installasjon av FACKTA POS avgjørende for å kapre markedsandeler? - Det er helt avgjørende å ta denne investeringen nå for å øke vår konkurransekraft og oppnå større markedsandeler. Ved bruk av standardiserte løsninger vil vi forenkle oppdaterings- og vedlikeholdsarbeidet. Her vil EDB Gruppen hjelpe oss med å komme over i den mer standardiserte verden, avslutter Strand.



#### **Om Wenaas AS**

Lars Wenaas etablerte selskapet i Måndalen i 1920-årene. I løpet av tre generasjoner er Wenaas AS blitt en ledende, internasjonal leverandør av arbeidsklær og løsninger for personlig verneutstyr. Selskapet er involvert i de fleste bransjer fra olje- og gass til bygg- og anleggsbransjen, everk, smelteverkindustrien, maritim sektor og transportbransjen. Selskapet er til stede i Norge, Sverige, Finland, Tyskland, Nederland, Polen, Storbritannia og USA. Wenaas AS er en del av Kwintet, som er Europas største leverandør av arbeidsklær.  
[www.wenaas.no](http://www.wenaas.no)



Building value to business